

Citas y lugares de encuentro

Los islandeses le dan más importancia a los encuentros personales. Las visitas comerciales no se realizan en el primer encuentro. Primero se debe iniciar un intercambio de información que asegure un interés por parte del comprador.

Si se viaja por negocios a Islandia entre mayo y septiembre hay que planear el viaje con antelación, puesto que muchos ejecutivos islandeses suelen irse de viaje en esa época.

Son faltos de disciplina e impuntuales, lo cual los hace ser originales, flexibles e innovadores, no obstante debe ser puntual en sus citas de negocios.

Material
de consulta
LEGISCOMEX.com
